

## INFORMAZIONI PERSONALI



## Mazzoni Alessandro

📍 Via di Brozzi 245, 50145 Firenze (Italia)

☎ (+39) 333 195 18 42

✉ leon\_parsifal@libero.it

🌐 [www.alexwebagencyfirenze.it](http://www.alexwebagencyfirenze.it) 🌐 [www.auto-mobili.it](http://www.auto-mobili.it) 🌐 [www.quandofacundoroncaglia.it](http://www.quandofacundoroncaglia.it)

Sesso Maschile | Data di nascita 14/03/1973 | Nazionalità Italiana

## TITOLO DI STUDIO

Diploma ragioniere perito commerciale

## ESPERIENZA PROFESSIONALE

- 
- 1993–2000 **Commerciante al dettaglio**  
Ferramenta Je.Ke.Ma. snc, Firenze (Italia)  
■ Titolare
- 2000–2003 **Vice capo reparto**  
Esselunga Spa, Firenze (Italia)  
■ Mansioni di gestione del personale, riordini, gestione del magazzino
- 2003–2005 **Agente di commercio**  
PTS Srl - Gruppo La Pulce, Firenze (Italia)  
■ Vendita spazi pubblicitari su cartaceo , radio e web  
■ Apertura nuova rivista di inserzioni pubblicitarie “Vetrina Affari”
- 2005–2007 **Responsabile iniziative Speciali Corriere dello Sport-Stadio, Corriere di Firenze, l'Unità Toscana**  
Publikompass Spa, Firenze (Italia)  
■ Responsabile della forza commerciale (15 persone)  
■ Responsabile iniziative speciali
- 2008–2008 **Team Manager Toscana**  
Areagroup Editore, Milano (Italia)  
■ Vendita spazi pubblicitari su cartine turistiche  
■ Responsabile forza commerciale (10 persone)
- 2009–2010 **Direttore Commerciale per la Toscana, la Liguria e l' Emilia Romagna**  
ADS Media Spa, Firenze - - Bologna - Genova - Milano (Italia)  
■ Responsabile sito internet [www.catapulta.it](http://www.catapulta.it) e del giornale Lavoro e Carriere
- 2010–2012 **Direttore commerciale e responsabile della formazione dei consulenti**  
Progetto Acqua Firenze S.r.l., Firenze (Italia)  
■ Settore vendita impianti depurazione acque

- 2012–2014 **Account Manager settore energia elettrica e gas**  
Enegan Spa, Montelupo Fiorentino (Italia)
- 2014–2015 **Direttore commerciale**  
Leonardo acque, Empoli (Italia)
- 2015–2016 **Direttore regionale Toscana**  
Energia Corrente srl, Cesena (Italia)
- 2017–2017 **Area Manager Business**  
Bellessere system srl - Tricologica, Bologna (Italia)
- 2011–alla data attuale **Blogger**  
Quando Facundo Roncaglia, Firenze (Italia)
- 2015–alla data attuale  **Titolare**  
Alex Web Agency Firenze, Firenze (Italia)
- Web design
  - Web e social marketing
  - Grafica
- 2017–alla data attuale  **Titolare**  
Auto-mobili.it, Firenze (Italia)
- Noleggio auto a breve, medio e lungo termine

## ISTRUZIONE E FORMAZIONE

---

### Diploma ragioniere perito commerciale nel 1992 con votazione 56/60

I.T.C. Albert Einstein, Firenze (Italia)

### Percorso formativo PNL con attestati

Enoxi, Roma (Italia)

- Team Leadership
- Motivazione del Team
- Public Speaking e vendita
- Vendita sintonica
- Automotivazione
- Consulenza personalizzata
- Motivare gli altri
- Comunicazione Persuasiva
- Creative Problem Solving
- Gestione dello stress

### Percorso formativo PNL con attestati

Start Up Srl, Milano (Italia)

- Coach Management
- Team Building
- Time Management

Percorso formativo PNL e commerciale con attestati

Life sas di Stefano Turati & C., Firenze (Italia)

- Ascolto
- Assertività
- Autostima
- Gestione obiezioni
- Persuasione

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre italiano

Lingue straniere

	COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
inglese	A2	B2	B1	B1	B1
tedesco	A1	A1	A1	A1	A1

Livelli: A1 e A2: Utente base - B1 e B2: Utente autonomo - C1 e C2: Utente avanzato  
Quadro Comune Europeo di Riferimento delle Lingue

Competenze comunicative

- Ottime competenze comunicative derivate dalla mia formazione personale e dall'utilizzo in ambito lavorativo commerciale
- Ottime competenze relazioni frutto di esperienze dirette di comunicazione a largo pubblico (Public speaking)
- Ottime competenze di comunicazione intergenerazionali

Competenze organizzative e gestionali

- Team leadership (durante le mie esperienze sono stato responsabile di un team di oltre 50 persone)
- Team building (durante le mie esperienze ho fatto il selezionatore e creato gruppi commerciali)
- Public speaking (ottime competenze pe esperienze in Network Marketing e responsabile formazione in aziende commerciali)
- Time management (sviluppate competenze in ambito di formazione PNL)

Competenze professionali

- Competenze di mentoring in ambito commerciale e gestione team
- Esperienze come direttore commerciale e responsabile del personale
- Web design
- Web marketing
- Responsabile call center
- Responsabile formazione commerciale agenti di vendita
- commerciale e vendita

Competenze digitali

AUTOVALUTAZIONE

Elaborazione delle informazioni	Comunicazione	Creazione di Contenuti	Sicurezza	Risoluzione di problemi
Utente avanzato	Utente avanzato	Utente avanzato	Utente avanzato	Utente avanzato

Competenze digitali - Scheda per l'autovalutazione

- Web design
- Grafica
- Social marketing
- Web marketing

**Altre competenze** Leggere: lettore appassionato libri sulla crescita personale  
 Teatro: attore di teatro  
 Canto: appassionato di canto  
 Autore del libro "In principio era Facundo" (Ed. Polistampa)

**Patente di guida** A, B

**ULTERIORI INFORMAZIONI**

**Trattamento dei dati personali** Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio curriculum vitae in base all'art. 13 del D. Lgs. 196/2003 e all'art. 13 del Regolamento UE 2016/679 relativo alla protezione delle persone fisiche con riguardo al trattamento dei dati personali.

